

LES TRACTEURS, ÇA LES BRANCHE

PME Dans les Grisons, la famille Battaglia vend et répare des machines agricoles spécialement adaptées à cette région montagneuse.

Dans le garage Battaglia Landmaschinen de Thunis (GR), il y a le père, Peter, la mère, Annalies, et les deux enfants, qui courrent partout dans leur minisalopette de mécanicien. L'entreprise familiale, comme les Battaglia aiment le préciser, vend et répare des tracteurs et toutes sortes d'autres machines agricoles. «Elles sont plus petites, plus maniables. Et elles sont spécialement conçues pour la montagne et donc pour cette région», explique Peter Battaglia.

Il y a quatre ans, avec celle qui est depuis devenue sa femme, il a

fondé Battaglia Landmaschinen. «C'était son rêve, sa passion. En l'épousant, c'est aussi devenu la mienne», raconte-t-elle. Aujourd'hui, la PME a grandi, les époux ont été rejoints par cinq autres collaborateurs. «Mais nous aimerais rester de cette taille. C'est important pour nous de garder le contact avec le client et de travailler dans la proximité», précise Peter Battaglia.

Besoin de gagner du temps

La famille s'est elle aussi agrandie avec l'arrivée de Nela et de Flurin. «Depuis qu'on est parents, je m'occupe de l'adminis-

tratif à la maison», explique Annalies Battaglia. Un déménagement qui n'est pas sans poser problème. «La comptabilité est à l'extérieur, et mon mari ne peut pas la consulter depuis le garage», souligne-t-elle. C'est pour cela qu'elle a eu l'idée de participer au concours organisé par Swisscom.

«Nous avons besoin d'une meilleure infrastructure qui nous fasse gagner du temps dans notre gestion.» Annalies Battaglia aurait aussi besoin d'aide pour le site Internet de l'entreprise. «Je m'en occupe mais pas assez souvent», regrette-t-elle.

Le Web pourrait leur être très utile pour développer leurs activités. Ils souhaiteraient vendre eux-mêmes les tracteurs d'occasion que leurs clients leur ramènent. Annalies Battaglia aimerait également mettre en place une idée originale. «Mon mari a pensé prendre en photo les paysans quand ils viennent acheter leur nouveau tracteur», dit-elle. Mais, avec la multiplication des supports, l'opération s'est rapidement compliquée. Pour le moment, elle est au point mort.

Inconscients de tous ces petits tracas, Nela et Flurin continuent de courir entre les tracteurs neufs et ceux en réparation. «Une partie de nous espère qu'ils reprendront l'entreprise quand ils seront grands, mais nous ne les forcerons pas. Nous voulons qu'ils suivent leur propre chemin», soulignent, en chœur, les parents Battaglia.

● FABIEN FEISLI
fabien.feissli@lematin.ch

Photos: Laurence Rasti

Une partie de nous espère que nos enfants reprendront l'entreprise quand ils seront grands, mais nous ne les forcerons pas»

Peter Battaglia, fondateur de Battaglia Landmaschinen

Peter et Annalies Battaglia vendent des tracteurs spécialement conçus pour les régions montagneuses.

SWISSCOM BOOSTER 2/5

Le 5 novembre, le jury révélera quelle PME suisse remportera le concours. Les spécialistes de Swisscom lui prodigueront leurs conseils pour mieux faire face aux défis du numérique. «Le Matin» vous présente les cinq finalistes.



VIDÉOS REPORTAGES
TRACTEURS.LEMATIN.CH